

INPIT セミナー案の例示：海外拠点と契約

はじめに	<ul style="list-style-type: none"> INPIT の紹介 	<ul style="list-style-type: none"> 知財総合支援窓口の紹介
知的財産とは？	<ul style="list-style-type: none"> 知的財産とは？ 事業における知財 海外拠点設立に関わる知財権 	<ul style="list-style-type: none"> 知的財産に関する誤解 自社の強みの分析
拠点設立による海外進出	<ul style="list-style-type: none"> 進出形態 拠点設立による海外進出と知財リスク リスク対策の考え方 	<ul style="list-style-type: none"> 事前のリスク対策と事後のリスク対策 日系企業の海外進出動向 X 国の知財事情
契約の基礎	<ul style="list-style-type: none"> 経営と契約 契約とは？ どのような場合に契約書を作成すべきか？ 国内契約と国際契約との違い 契約に関する不適切な対応事例 海外進出形態と契約 契約の目的と構成 契約の 5W1H 	<ul style="list-style-type: none"> 契約締結までの流れ ビジネスモデルの選択肢の検討 ビジネスモデルの見える化 ビジネスプロセス分析 事前法務／知財 vs 事後法務／知財 リスクシフトの選択肢 契約の作成を依頼する際に注意すべき点
協業先の選定と契約交渉	<ul style="list-style-type: none"> 協業までの流れ 協業候補先の信用調査 協業候補先の調査方法 企業情報データベース 合併事業はいずれ消滅する 撤退作戦を検討しておく必要性 企業の存続性 (Going Concern) 	<ul style="list-style-type: none"> 取り敢えず雛形を提案という愚案 自社から契約案を提案することの重要性 複数案を用意して交渉に臨む 各条交渉 通訳の役割 交渉の議事録作成 失敗事例
各種の契約	<ul style="list-style-type: none"> 親子間の契約 従業員との契約 取引先との契約 秘密保持契約 共同開発契約 業務委託契約 	<ul style="list-style-type: none"> 売買契約 基本取引契約条件 支援契約 特許&ノウハウライセンス契約 商標ライセンス契約
対価	<ul style="list-style-type: none"> 日本企業の海外技術移転の動向 ライセンスの対象 ライセンスの対価 開示料、使用料、技術指導料 支払い条件 (期限、通貨、税金) 	<ul style="list-style-type: none"> ロイヤルティ (使用料) レポート 監査 ライセンス契約の許認可 対中ライセンスでの注意点 失敗事例
契約雑考	<ul style="list-style-type: none"> 契約当事者 契約の訴求的発効 貿易保険 紛争解決 (裁判、仲裁、調停) 	<ul style="list-style-type: none"> 契約の検討作成を丸投げすべからず フランケンシュタイン契約はダメ 契約書の様々な形式 失敗事例
国際税務	<ul style="list-style-type: none"> 国際税務とは？ なぜ国際税務の知見が必要なのか？ 租税条約とは？ 二重課税の可能性 使用料の支払い 恒久的施設とは？ みなし税額控除 租税条約下での手続き 損金処理 税務調査 	<ul style="list-style-type: none"> 移転価格税制と海外寄付金 国外関連者とは？ 移転価格税制の対象となる取引とは？ 独立企業間価格の算定方法 (TNMM 等) 税務リスク対策 移転価格文書 事前確認制度 どのような算定方法が相互協議の対象か？ 失敗事例
輸出管理	<ul style="list-style-type: none"> 輸出管理とは？ 日本の輸出管理 子会社と言えども対象となる 	<ul style="list-style-type: none"> X 国の輸出管理 輸出管理の対象は何か？ 違反事例
違法ソフト問題	<ul style="list-style-type: none"> Business Software Alliance 従業員による違法ソフトの使用 	<ul style="list-style-type: none"> 違法ソフト対策 失敗事例