

商品開発＆商談手法セミナー

参加
無料

定員
10名

【一部】13:30~14:30 講師：古賀貞博

老舗豆腐屋の商品開発物語

【二部】14:30~15:30 講師：寶亀真佐儀

量販店新規導入品商談成功の秘訣

～バイヤーの心を掴むプレゼン術～

日程 2025年7月17日（木）

時間 13時30分から15時30分まで

場所 長崎県よろず支援拠点 長崎商工会館9F



INPIT長崎県知財総合支援窓口

窓口相談担当

古賀 貞博

長崎県よろず支援拠点

コーディネーター

寶亀 真佐儀

セミナー内容

「豆乳から出来たシュレッドチーズの開発」と「量販店へのアプローチ方法」についてご説明いたします。特に商品作りでの苦労話や量販店バイヤーの考え方等、仕事内容を詳しく説明いたします。



【お問合せ・申込】

長崎県よろず支援拠点 TEL:095-828-1462 FAX:095-828-1466

(申込書 裏面をご覧下さい)

参加申込はこちら→

共催：INPIT長崎県知財総合支援窓口・長崎県よろず支援拠点



令和7年度 INPIT 長崎県知財総合支援窓口・長崎県よろず支援拠点共催セミナー

商品開発＆商談手法セミナー

2025.7.17（木）

受講申込書

令和 年 月 日

必要事項にご記入チェックを入れてください。

フリガナ		フリガナ	
事業所名 (必須)		参加者名 (必須)	
創業歴	()年 創業前	年 代	10代・20代・30代・40代・50代・60代以上
住 所 (必須)	〒		
TEL (必須)			
E-mail (必須)			
個別相談 希望	希望する	希望しない	
会 場	長崎県よろず支援拠点		

※お申込みいただいた情報は、よろず支援拠点関連業務でのみ利用させていただきます。

ご予約は受講申込書を以下へお送りください。

【お問い合わせ先】

長崎県よろず支援拠点

TEL : 095-828-1462 FAX : 095-828-1466

E-mail : shien@yorozu-nagasaki.go.jp

※お申し込み締切日：令和7年7月14日（月） 担当：松尾 堤