

マーケット縮小時代の対応策セミナー 「売り」につなげる 商品力×販売力のヒント！

無
参
料
加

2024年11月8日（金）14:00～

講師プロフィール

【山形会場（山形市松栄1-3-8）】

山形県産業創造支援センター1F多目的ホール

【サテライト会場】

支援機関（行政機関、金融機関等を含む）等



白石 展子氏

合同会社エージェン
スタイル 代表

第1部 講演 白石展子氏 14:00～15:30

コロナをきっかけに、かつてない速いスピードで様々な市場や消費者ニーズが大きく変化している中、世界は人口増加が進み、逆に国内は年々、少子高齢化が進んでおります。

それに伴い国内ではマーケットが縮小し、これまでになく「売る」のが難しい時代を迎え、今、従来の商品開発や販売方法が通用しなくなってきていると実感している企業が増えております。

また、今年に入りインバウンド増加に伴い有名観光地以外の地方へ多くのお客様が訪れ、地域商品を伝える大きなチャンスも到来しており、あらためて地元や自社の資源を見直す時期がきているのではないのでしょうか。

この度のセミナーでは、「売りたい」だけでなくお客様に「買いたい」と支持される商品力と販売力を身につけるヒントが学べますので、消費者ニーズにマッチした新商品開発、新規顧客を獲得したいなど新たな市場へ一歩踏み出したい事業者の皆様のきっかけの一つとして是非、ご参加下さい。

第2部 個別相談会 15:30～16:30

※個別相談希望の有無を申込フォームで選択してください。

- ・商品開発とブランディングを得意としており、20年以上、地域の商品開発と流通に携わっている。
- ・伊藤忠商事（株）にてアジアを中心に企画と営業を担当し、海外ビジネスを経験。
- ・現職では首都圏をはじめ大手百貨店、高質スーパー、大手通販等の定番・ギフト・外商・PB商品など幅広く商品開発や企画提案を行い、またこれまで全国2千社以上の中小企業や生産者の商品開発、ブランディング、販路支援に携わり、食品業界の流通、バイヤーにも精通している。

定員	・山形会場 受講30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。 ・サテライト会場 相談に応じます。 ※山形会場とZoomで繋がります。 ※参加者から希望のあったサテライト会場＝支援機関等に当協会から協力依頼を行います。
対象者	食品関連企業・団体、流通関係者等 支援機関（行政機関、金融機関等を含む）
申込	以下の申込フォームに入力、送信してください。 ※申込期限11月5日（火） https://ws.formzu.net/dist/S152860894/ 又は ⇒ 申込フォーム ※ ご登録いただいたお客様の情報は、受講の連絡のほか当窓口の相談支援等の業務以外の目的には利用しません。 ※ 上記申込フォームが利用できない方は、下記のお問合せ先にご連絡をお願いします。

主 催
問 合 せ 先



INPIT 山形県
知財総合支援窓口

TEL: 023-647-8130

窓口ボ-クけ付



LINE
公式アカウント
はじめました！

友だち登録はこちら



INPIT山形公式LINE