

企業概要

- 社名：トスレック株式会社（京都府） <http://www.tosslec.co.jp/>
- 従業員数：189人
- 資本金：30百万円
- 売上高：36億円
- 事業内容：電子部品・ファインバブル発生装置 製造販売
- 知的財産：特許14件、商標1件



微細で均一なファインバブル

相談のきっかけ

技術的優位性のあるウルトラファインバブル事業化を加速したい

1μm未満の均一なバブルの発生が可能なウルトラファインバブル発生装置の技術を確立し多数の特許出願も行い、販路開拓に注力しているが、他社優位性を確保できるターゲット市場が明確にならず試行錯誤の状態である。また、当社単独での事業化には限界があり、パートナー企業との協業が必要であるが、契約等の経験も少ない。このような状況の中で重点支援により事業化を成功させたい。

課題と支援の内容

課題	支援のポイントと活用した専門家
特許戦略の整理と構築	<ul style="list-style-type: none"> 保有知財の評価と再整理の支援を行う。 事業戦略と整合性を取った知財戦略構築の支援を行う。 弁理士
製品化	<ul style="list-style-type: none"> 顧客の求める要求事項、品質保証、耐用年数、メンテナンス項目等、販売を前提とした製品仕様の決定、製造を支援する。 中小企業診断士
販売計画の策定支援	<ul style="list-style-type: none"> 本製品の優位性を示すデータを確立し、知財を活用した顧客開拓、販売活動についての支援を行う。 中小企業診断士・デザイナー 専門家
アライアンス企業との契約	<ul style="list-style-type: none"> アライアンス企業との守秘義務、共同開発、販売、品質保証、PL保険等の事業遂行上必要な各種の契約への助言を行う。 弁理士・弁護士

リーダー： 大石孝太郎（中小企業診断士）
 支援担当者： 小倉一郎（京都府知財総合支援窓口）

支援を通じてできたこと

項目	支援成果
特許戦略の整理と構築	<ul style="list-style-type: none"> 保有する知財の棚卸評価及び事業戦略と整合性を取った知財戦略の構築を行った。
製品化	<ul style="list-style-type: none"> 製品化にはまだ至っていないが、展示会用に、標準機（デモ機）を製作、業界関係者の反応を見て協力者の発掘を行うことができた。
販売計画の策定支援	<ul style="list-style-type: none"> カキ浄化、鯛の養殖など、技術を活かせる販売分野を検討し、最終的にはビール配管洗浄分野での具体的契約が進展できた。
アライアンス企業との契約	<ul style="list-style-type: none"> 契約や秘密保持に関する知識を身に付けることができた。 協業先との連携、共同開発に関する契約が進展できた。

社長の支援成果についてのコメント

電子回路EMS主体の事業から更に拡大発展を図るため、5年前からウルトラファインバブル発生技術を用いた事業化を進めている。サポイン事業にも採択され14件以上の特許出願をしているが、未だ製品の実売には至っておらず事業化の加速化を望んでいた。今般の支援を受け事業戦略も道筋が見え、今年度中にはオリジナル製品の完成と販売見通しが立った。